

EINE WELT OHNE PLASTIKMÜLL

MEIN JOB BEI



Willst Du Teil eines Unternehmens sein, das eine nachhaltige Zukunft schafft?

Chocal Maschinen- und Werkzeugtechnologie sagt dem Plastikmüll den Kampf an und ermöglicht neuartige, nachhaltige Verpackungen für unterschiedlichste Produkte. Chocal revolutioniert den globalen Verpackungsmarkt!

Bist Du bereit, die Welt zu verändern? Dann haben wir die perfekte Gelegenheit für Dich. Wir suchen einen begeisterten Key Account Manager (m/w/x), der unsere nachhaltigen Lösungen erfolgreich im Markt etabliert. Einen Kollegen, der genauso leidenschaftlich und engagiert ist wie wir, wenn es darum geht, die Umwelt zu schützen und Plastikmüll abzuschaffen. Klingt nach Deinem nächsten Karriereschritt? Dann freuen wir uns auf Dich!

Dein Aufgabenbereich

Als Key Account Manager (m/w/x) baust Du strategische Kundenbeziehungen auf, entwickelst individuelle Lösungen für unsere nachhaltigen Verpackungen und positionierst unser Portfolio erfolgreich im nationalen und internationalen Markt. Dabei verfolgst Du das Ziel, neue Märkte zu erschließen, Kunden langfristig zu binden und mit Chocal die plastikmüllfreie Zukunft zu gestalten.

Dazu gehören insbesondere folgende Aufgaben:

- Akquise von Neukunden im Außendienst sowie Erschließung neuer Märkte
- Aus- und Aufbau von Geschäftsbeziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden
- Präsentation und Vorstellung unserer technischen Innovationen und unseres Produktportfolios

- Konsequente Umsetzung und Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie
- Erstellung von Angeboten sowie eigenständige Preisgestaltung und Verhandlungen
- Übernahme der Umsatzverantwortung für Deine Kundenprojekte

Deine Qualifikation

In einem dynamischen und innovationsgetriebenen Umfeld gestaltest Du aktiv den Unternehmenserfolg mit – durch strategisches Denken, überzeugendes Auftreten und Begeisterung für nachhaltige Lösungen.

Das zeichnet Dich aus:

- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb technischer oder erklärungsbedürftiger Produkte
- Begeisterungsfähigkeit, Kommunikationsstärke und unternehmerisches Denken
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen, sowie eine hohe Eigeninitiative
- Selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen, gepaart mit Engagement und sicherem Verhandlungsgeschick
- Offenheit und Neugier, sich in neue Aufgabenbereiche und Geschäftsfelder einzuarbeiten
- Starke Kunden- und Serviceorientierung sowie ein sicheres Gespür für Kundenbedürfnisse
- Hohes Maß an Eigeninitiative und der klare Wille, Erfolge aktiv mitzugestalten
- Sichere, im beruflichen Alltag erprobte Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Freude daran, Kundennähe auch persönlich zu leben

Wir bieten dir

Du wirst Teil eines innovativen und dynamischen Teams sein, das gemeinsam daran arbeitet, die Welt zu einem besseren Ort zu machen. Wir bieten Dir eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie eine leistungsorientierte Vergütung und Möglichkeiten zur Weiterbildung und persönlichen Entwicklung.

- Unsere umfassende Einarbeitung bereitet Dich perfekt auf Deine Aufgaben vor und ermöglicht Dir einen erfolgreichen Start in Deine neue Tätigkeit!
- Du übernimmst eine anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum für Deine Ideen, in einem modernen, inhabergeführten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Wir legen großen Wert auf eine gute Work-Life-Balance und bieten Dir flexible Arbeitszeiten und einen flexiblen Arbeitsort.
- Ein individuelles Personalentwicklungskonzept fördert Deine berufliche und persönliche Weiterentwicklung. Dabei wirst Du aktiv gecoacht und erhältst regelmäßig Trainings, um Deine Fähigkeiten zu erweitern.
- Darüber hinaus unterstützen wir Dich auch bei der Vorsorge für Deine Zukunft und Gesundheit mit betrieblicher Altersvorsorge, gesunden Mahlzeiten und Job-Bikes.
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen und -feste stärken das Wir-Gefühl und schaffen ein positives Arbeitsklima.
- Wir legen besonderen Wert auf eine partnerschaftliche Kommunikation und ein angenehmes Miteinander. Shop-Floor-Management ist bei uns Alltag!
- Eine Cafeteria bietet Dir zudem eine angenehme Atmosphäre für Deine Pausen und den Austausch mit Kollegen.

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Unterlagen unter Angabe Deines frühesten Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung. Fragen beantwortet Dir gerne das HR Team (zukunft@chocal.de).

Mach Dir Deinen eigenen Eindruck **Home | Chocal Packaging Solutions**